

Visionen, Ziele und Plandaten

Planung bringt neuen Schwung Geplante Erfolge sind leichter erreichbar.

Setzen Sie sich attraktive Ziele. Der Nutzen dieser Ziele motiviert Sie und Ihr ganzes Team. InfoPainter begleitet Sie dabei in jeder Phase.

- ✓ Visions- und Strategieplaner.
- ✓ Saisonkurven nach Quartal oder Monat.
- ✓ Beliebig viele Saisonkurven je Jahr.
- ✓ Planung nach Kalender- oder Geschäftsjahr.
- ✓ Mengen, mittlere Kosten und Mittelpreis.
- ✓ Übernahme der Vorjahres-Istdaten.
- ✓ Einfache prozentuelle Anpassung aller Plansätze.
- ✓ Tendenzanzeige mit grafischen Balken.
- ✓ Kalkulation je Menge, Kostensatz und Mittelpreis hinterlegbar.
- ✓ Einfache Integration in die importierten Istdaten.
- ✓ Freie Kategoriefelder ermöglichen eine flexible Verwendung.
- ✓ Umfangreiche Analyse-Möglichkeiten für den Plan-Istvergleich.

1. Saison-Kurven

1.1 Saison-Kurven

2. Plandaten

2.1 Felder für die Jahres-Planung vom Assistenten übernehmen

- 2.2 Übernommene Felder für die Jahres-Planung
- 2.3 Istdaten-Übernahme in die Vorjahresfelder der Planung
- 2.4 Istdaten vom Vorjahr der Planung
- 2.5 Vorjahresdaten in die Plandaten übernehmen
- 2.6 Fertige Plandaten
- 2.7 Mengen-Kalkulation
- 2.8 Datenimport mit den berechneten Feldern für die Planung
- 2.9 Schema der erzeugten Plandaten-Felder und Plan-Datensätze
- 2.10 Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Text-Funktion: Plandaten integrieren)
- 2.11 Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Rechen-Funktion: Planergebnis)
- 2.12 Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Rechen-Funktion: Planergebnis)
- 2.13 Berechnetes Ergebnisfeld (Rechen-Funktion: Formel)
- 2.14 Berechnetes Ergebnisfeld (Rechen-Funktion: Formel)

3. Visionen und Ziele

1.) Saison-Kurven



1.1) Saison-Kurven

Planung im Geschäftjahr.





2.1) Felder für die Jahres-Planung vom Assistenten übernehmen

<u>Tipp:</u> Bevor Sie mit dem Assistenten die Daten übernehmen, wählen Sie am Besten im kategorischen DrillDown den gewünschten Planungsbereich aus. Hier im Beispiel die Hauptgruppe Beton und Artikelgruppe Betongüte.



2.2) Übernommene Felder für die Jahres-Planung



2.3) Istdaten-Übernahme in die Vorjahresfelder der Planung



Ist daten-Übernahme in die Vorjahresfelder der Planung Jahresfeld: Datum Jahresfeld: Menge Kostensatzfeld: Kosten Kostensatzfeld: Kosten Mittelpreisfeld: Netto Feld hat Gesamtkosten (durch Menge dividieren)

Hinweis: Es werden nur die bereits angelegten Planungszeilen befüllt. Hier werden keine neuen Zeilen angelegt, auch wenn Istwerte vorhanden sind.

🗹 Werte ohne Mengen entfernen



 $\overline{\mathbf{X}}$

Kommastellen:

5 🐟

2.) Plandaten 2.4) Istdaten vom Vorjahr der Planung

Sai	son-Kurven Plandaten Vis	sionen	und Ziele											
	Jahr Planbereich für F 2007 Artikel	eld V	Plan-Na Plan-Artikel	ame Ka	t Aktiv ✓ Aktiv	Hinweis zu Plandaten v Ändern Sie wirksam w Hinweis zu Bei den Istd Vollausschl Vollausschl	Plandaten bei inkr verden nur beim \ die Plandaten, da erden (Strg-Taste <u>den grafischen B</u> laten vom Vorjahr lag bei Kostensat ag bei Menge, Ko	rementellem Da /ollimport erzet nn bitte einen \ halten beim Da alken: haben die Balł z und Mittelprei sten und Erlös	tenimport: gt, nicht beim in /ollimport durch atenimport). en Toplisten-Cl s ist bei 33% Ai ist bei 100% Al	hkrementellen Im führen, damit di narakter. bweichung. oweichung.	port. ese			
	Ishres Plandsten für	Star.		Sor	rtierung: Alpha	abetisch 🗸]	···		Plandate	n		+6	Plan
	Sum CS-1 Iunuacen Tur	5	Menge	Kostensatz	Mittelpreis	Istkosten	Isterlös	Menge	Kostensatz	Mittelpreis	 Plankosten	Planerlös	Menge	DB
	80	1	1.520,00	30,00	43,48	45.600,00	66.095,82							
 	B 120	1	1.959,00	32,00	45,88	62.688,00	89.872,87			i – – – – – – – – – – – – – – – – – – –				
ll i	B 160	1	3.690,40	45,00	51,38	166.068,00	189.625,63							
 	B 160b	1	4.561,00	42,00	50,10	191.562,00	228.522,06							
	B 225	1	17.530,00	41,00	56,50	718.730,00	990.445,00							
	B 300	1	22.253,00	52,50	61,16	1,168.282,50	1,360.915,15							
	B 400	1	4.527,00	49,20	61,41	222.728,40	277.987,36							
	B 80	1	851,00	32,00	41,92	27.232,00	35.672,54							
	SM 200	1	964,00	41,30	46,87	39.813,20	45.179,41							
	SM 300	1	550,00	50,00	59,05	27.500,00	32.476,11							
	SM 400	1	1.324,00	57,75	66,75	76.461,00	88.383,01							
	Sondermischung	1	7.541,00	53,00	60,95	399.673,00	459.650,04							
`	G	esamt:	67.270,40			3.146.338,10	3.864.825,01	0,00			0,00	0,00		
				•										
12 E	inzelwerte der Planung													
1														

2.) Plandaten2.5) Vorjahresdaten in die Plandaten übernehmen



Wenn Sie "Nur bei leeren……" auswählen werden nur die leeren Felder befüllt. Das hat den Vorteil, wenn Sie vorher schon Plandaten z.B.: für Ihre wichtigsten Kunden eingetragen haben, dass diese nicht überschrieben werden.



C Plandate	en zum aktuellen P	rojekt	plandaten	2007.ip de	efinieren								-	. 🗆 🔀
Saison-Kun	ven Plandaten Vis	ionen	und Ziele											
Jahr 2007	Planbereich für Fe	eld V	Plan-Na Plan-Artikel	me Ka A	t Aktiv Aktiv	Hinweis zu I Plandaten w Ändern Sie wirksam we Hinweis zu I Bei den Istä Vollausschie Vollausschie	Plandaten bei inkrei verden nur beim Vo die Plandaten, danr rden (Strg-Taste h den grafischen Bal aten vom Vorjahr h ag bei Kostensatz (ag bei Menge, Kost	nentellem Dater liimport erzeugt bitte einen Vol alten beim Date <u>ken:</u> aben die Balker und Mittelpreis is en und Erlös ist	himport: , nicht beim inkre limport durchfüh nimport). h Toplisten-Char st bei 33% Abwe bei 100% Abwe	ementellen Impor ren, damit diese akter. eichung. eichung.	t.			
	s 🔨 😴		¥2	Sor	tierung: Alpha	ibetisch 🗸		8 7						
Jahre	s-Plandaten fur	SNr	Menge	Istdaten Kostensatz	/om Jahr vor Mittelpreis	dem Planjahr Istkosten	Isterlös	Menge	Kostensatz	Mittelpreis	n Plankosten	+/- Menge	DB	
D BO		1	1.520,00	30,00	43,48	45.600,00	66.095,82	1.802,50	30,38	45,00	54.759,95	81.112,50	+19,0%	+48,0%
B 120		1	1.959,00	32,00	45,88	62.688,00	89.872,87	2.060,00	32,34	45,00	66.620,40	92.700,00	+5,0%	+39,0%
B 160			3.690,40	45,00	51,38	166.068,00	189.625,63	4.120,00	39,20	55,00	161.504,00	226.600,00	+12,0%	+40,0%
B 160b		1	4.561,00	42,00	50,10	191.562,00	228.522,06	4.120,00	40,18	56,00	165.541,60	230.720,00	-10,0%	+39,0%
B 225		1	17.530,00	41,00	56,50	718.730,00	990.445,00	20.600,00	38,22	55,00	787.332,00	1.133.000,00	+18,0%	+44,0%
B 300		1	22.253,00	52,50	61,16	1,168.282,50	1,360.915,15	19.055,00	42,14	55,00	802.977,70	1.048.025,00	-14,0%	+31,0%
B 400		1	4.527,00	49,20	61,41	222.728,40	277.987,36	6.180,00	54,88	60,00	33 9.158,40	370.800,00	+37,0%	+9,0%
80		1	851,00	32,00	41,92	27.232,00	35.672,54	1.030,00	34,30	45,00	35.329,00	46.350,00	+21,0%	+31,0%
SM 200		1	964,00	41,30	46,87	39.813,20	45.179,41	1.030,00	39,20	50,00	40.376,00	51.500,00	+7,0%	+28,0%
SM 300		1	550,00	50,00	59,05	27.500,00	32.476,11	515,00	50,96	63,00	26.244,40	32.445,00	-6,0%	+24,0%
SM 400		1	1.324,00	57,75	66,75	76.461,00	88.383,01	1.545,00	58,80	70,00	90.846,00	108.150,00	+17,0%	+19,0%
Sondermis	schung	1	7.541,00	53,00	60,95	399.673,00	459.650,04	7.725,00	50,96	65,00	393.666,00	502.125,00	+2,0%	+28,0%
	Ge	esamt:[67.270,40			3.146.338,10	3.864.825,01	69.782,50			2.964.355,45	3.923.527,50		
									/					
12 Einzelwort	o dor Plopupa							Wer	nn Sie keine tensatz oder	n ·				
12 Cirizerwert	e der Flandrig							Mitt	elwert haber	n. ╞				
								kön auc	nen diese Fe h leer bleibe	elder n.				

2.) Plandaten 2.7) Mengen-Kalkulation

Mit einem rechten Mausklick in Planmenge, Plankostensatz oder Planmittelpreis oder über diesen Button, öffnet sich die Kalkulation.

Die Formel wird zum entsprechenden Feld hinterlegt und kann jederzeit abgeändert werden.



2.8) Datenimport mit den berechneten Feldern für die Planung

📘 📰 🖬 🖬	🌠 😿 💽	4]	ARC					
Name des Ergebnisfeldes	Datentype	K	om	Eh	Quellen-Feld	Pos	Zwischenergebnis	Kateg. DrillDown	Sor
> Ort	Text oder Nummer	~			Kunden.Ort	10	Zwischenergebnis	🔽 In kateg. DrillDown	1
Datum	Datum	~			Rechnungspositionen.Datum	20	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	1
Artikel	Text oder Nummer	~			Rechnungspositionen.Artikel	30	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	1
Einheit	Text oder Nummer	~]			Artikel.Einheit	40	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Netto	Zahl (für Summen,)	~]	2	€	Rechnungspositionen.Netto	50	Zwischenergebnis	1	
Kosten	Zahl (für Summen,)	~	2	€	Rechnungspositionen.Kosten	60	Zwischenergebnis	•	
Menge	Zahl (für Summen,)	~	2	€	Rechnungspositionen.Menge	70	Zwischenergebnis		
Kundengruppe	Text oder Nummer 🛛	~]			Kunden.Kundengruppe	80	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Kunde	Text oder Nummer	~]			Rechnungen.Kunde	90	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
ArtikelGr	Text oder Nummer	~]			Artikelgruppen.AGruppe	100	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Hauptgruppe	Text oder Nummer	~]			Artikel.Hauptgruppe	110	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
RechNr	Text oder Nummer	~]			Rechnungen.RechNr	120	🔲 Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Rechdatum	Datum	~]			Rechnungen.Rechdatum	130	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Position	Text oder Nummer	~]			Rechnungspositionen.Position	140	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Mastereinheit	Text oder Nummer	~]			Einheiten.Mastereinheit	160	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Rechnungbrutto	Text oder Nummer	~]			Rechnungen.Rechnungbrutto	170	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Zahlbetrag	Zahl (für Summen,)	v]	2	€	Zahlungseingänge.Zahlbetrag	180	Zwischenergebnis		
Artikel_Eh	Text oder Nummer 🛛	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	670	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Kalenderjahr	Text oder Nummer	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	680	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Kalendermonat	Text oder Nummer	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	690	Zwischenergebnis	🔽 In kateg. DrillDown	
Geschäftsjahr	Text oder Nummer	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	700	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Geschäftsmonat	Text oder Nummer	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	710	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	
Jahr_Monat	Text oder Nummer	~]			<berechnetes feld=""></berechnetes>	720	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	24
Planist	Text oder Nummer	v			<berechnetes feld=""></berechnetes>	730	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	73
Planmenge	Zahl (für Summen,)	v]	2		<berechnetes feld=""></berechnetes>	740	Zwischenergebnis		
Planerlös	Zahl (für Summen,)	~	2		<berechnetes feld=""></berechnetes>	741	Zwischenergebnis		
Monatsname	Text oder Nummer	~			<berechnetes feld=""></berechnetes>	750	Zwischenergebnis	🗹 In kateg. DrillDown	75
Mengenabweichung	Zahl (für Summen,)	v]	2		<berechnetes feld=""></berechnetes>	760	Zwischenergebnis		
Frlösahweichung	Zahl (für Summen)	~	2		«Berechnetes Feld»	770	Zwischenergehnis		

Berechnete Felder für die

Planung.

2.9) Schema der erzeugten Plandaten-Felder und Plan-Datensätze

Wird ein "PlanIst" - Ergebnisfeld im Datenimport mit der Funktion "Plandaten integrieren" erstellt, dann wird das Importergebnis erweitert.



2.10) Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Text-Funktion: Plandaten integrieren)

ł	Plandaten integrieren		_				
	Text-Funktionen	Ebene	^	h		Funktions-Paramet	
	Zeit aus Intern. Format]			Istdaten-Kennung:	Istdaten V	
	Aktuelles Datum				Datum[Format]:	Datum[dd.mm.yyyy]	~
	Aktuelle Zeit				Datum[Format]:	Kalenderjahr[jjjj]	~
	Aktueller Zeitpunkt				Datum[Format]:	Kalendermonat[mm]	~
	Textwert suchen				Datum[Format]:	Geschäftsjahr[jjjj]	~
	Anzahl eines Feldes als Text	1					
	D generieren						
	Kreuztabelle auflösen						
	Hotspot finden]					
	Bit benennen						
	Bits verunden						
	Bits verodern						
>	Plandaten integrieren	1					
	Hostname ermitteln		≡				
	PAdresse ermitteln						
60	Funktionen, 1 verwendet		-				
		1		1	5 Parameter		

Integriert die definierten Plandaten mit deren Saisonkurven zu den importierten Istdaten. Das Ergebnisfeld enthält den Plan-Namen oder Istdaten. Bitte die bestehenden Datumsfelder mit den richtigen Formatierungen in eckigen Klammern angeben. Bsp.: Jahr[YYYY] oder Datum[dd.mm.yyyy] ... Bedeutung: (Y = Jahr, Q = Quartal, QQ = Quartal mit Q, M = Monat, MM = Monat zweistellig (Bsp.: 09), DD = Tag, G vorne bedeutet im Geschäftsjahr, P vorne bedeutet Plan als Konstante).

Einige Beisp Datumsfelde	<u>piele zur Formatierung der</u> er:
Jahr:	
[YY] [YYYY] [PYYYY]	07, 08 2007, 2008 P2007, P2008
<u>Quartal:</u>	
[Q] 1, 2 [QQ] Q1,	, 3, 4 Q2, Q3, Q4
Monat:	
[M] [MM] [MMM] [MMMM]	1, 2 01, 02 Jän, Feb Jänner, Februar
<u>Tag:</u>	
[D] [DD] [DDD] [DDDD]	1, 2 01, 02 Mon, Die, Mit Montag, Dienstag
KW (Kalend	lerwoche) ist nicht sinnvoll,

KW (Kalenderwoche) ist nicht sinnvoll, da diese in jedem Jahr anders ist!

G vorne bedeutet im Geschäftjahr: [GYYYY] [GMM] [GQQ]

2.11) Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Rechen-Funktion: Planergebnis)

Ergebnisfeld: Planmenge



2.12) Berechnetes Ergebnisfeld für die Planung (Rechen-Funktion: Planergebnis)

Ergebnisfeld: Planerlös

C	Planergebnis					×
	Rechen-Funktionen	Ebene	~	Н	Funktions-Parameter	
	Zahl Runden				- Berechnung von: PE	
	Erste Zahl nehmen]			Nur Kategorie(en): A	
	Dauer aus Zeit]		1		
	Fallabhängige Zahlenwerte]		I 1		
	Anzahl eines Feldes]		I 1		
	Tage zwischen 2 Datum]		I 1		
	Stunden zwischen 2 Zeiten]				
	Überschneidende Dauer]				
	Stunden zwischen 2 Zeitpunkten]	=			
	Alter in Jahre]	-			
	Alter in Tage]		I 1		
	Zahl aus Text]		I 1		
	Zahl suchen]		I 1		
	Kreuztabelle auflösen]		I 1		
	Planergebnis	1				
18 6	unktionen, 1 verwendet		~	1		
<	Ш	>]		2 Parameter	
Plan bere wer wer	ergebnis der angegebenen Kategorie(en) .chnen. Über die Kategorie kann bestimmt den, welche Plandaten hier verarbeitet den sollen. Das Planergebnis kann sein:	* *	∢f)		2

2.13) Berechnetes Ergebnisfeld (Rechen-Funktion: Formel)

Über die Rechen-Funktionen "Formel" können Sie jede beliebige Rechenoperation durchführen. In diesem Beispiel berechnen wir die Differenz zwischen Istmenge und Planmenge als Mengenabweichung.

Ergebnisfeld: Mengenabweichung

Rechen-Funktionen	Ebene	^	h.	Menge - Planmenge	
ormel	1			-	
Aittelwert					
Zahl aus Textzeile					
ahl Runden					
rste Zahl nehmen					
)aueraus Zeit					
allabhängige Zahlenwerte			f		
Anzahl eines Feldes					
age zwischen 2 Datum					
Stunden zwischen 2 Zeiten					
berschneidende Dauer					
itunden zwischen 2 Zeitpunkten					
Alter in Jahre			l,		
Alter in Tage					
Cahl aus Text					
unktionen, 1 verwendet		v			
III	>]		\$	2
Formel mit Klammern, Bsp: (Wert1 + W 3) / (100 - Faktor1). Taste f in der Mitte	Vert2 + 🔼	ſ		Vorhandene Felder:	~

2.14) Berechnetes Ergebnisfeld (Rechen-Funktion: Formel)

Ergebnisfeld: Erlösabweichung

C	Formel					X
	Rechen-Funktionen	Ebene	^	Н	Netto - Planerlös	~
	Formel	1			-	
	Mittelwert					
	Zahl aus Textzeile					
	Zahl Runden					
	Erste Zahl nehmen					
	Dauer aus Zeit					
	Fallabhängige Zahlenwerte		-	F		
	Anzahl eines Feldes					
	Tage zwischen 2 Datum					
	Stunden zwischen 2 Zeiten					
	Überschneidende Dauer					
	Stunden zwischen 2 Zeitpunkten					
	Alter in Jahre			1		
	Alter in Tage					
	Zahl aus Text					
18	Funktionen, 1 verwendet		~			-
<	1111	>]]	 S 	
Fre We	ie Formel mit Klammern. Bsp: (Wert1 + Wert2 rt3) / (100 - Faktor1). Taste f in der Mitte ze	2 + 📥 📕	ſ		Vorhandene Felder:	5
die usv	möglichen Funktionen wie wurzel, sin, cos, w.	4				\checkmark

3.) Visionen und Ziele

	Aktuelles strategisches Ziel entfernen.		Nicht nur Konkrete Planzahlen, auch strateg in InfoPainter-Projekten schriftlich festhalter	gische Ziele und Visionen las n.	ssen sich		
Neues strategisc Ziel anleg	hes en.	Gesamte Planung und Ziele speich	em.		Hier ka für qua einoeg	Sortierpositi zur Sortieru dieser Liste ann eine Formel antitative Ziele leben werden.	tion ung e.
Sa	n-Kurven Plan	aten Visio	nen und Ziele		(Besse Nachvo	ere ollziehbarkeit).	
	C1 - 1		Deservise and the second	Manager Taites and the second	Earmal fiir and		
	Status	Prioritat	Beschreibung	verantwortung, zeitraum	Former fur qua	utative ziele Spr	
	Vision Strategisches Ziel	Hoch Mittel	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter.	Herr Meierhofer			2
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel	Hoch Mittel	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter.	Herr Meierhofer	Former fur qua		2
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel	Hoch Mittel	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer	rormertur qua		
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt	Hoch Mittel Niedrig	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07			
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	Hoch Mittel	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Status Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	 → Hoch → Mittel → Niedrig 	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	Hoch Mittel Niedrig	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Status Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	Hoch Mittel	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Status Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Uaertitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	Hoch → Mittel → Niedrig	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Quantitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen	Horhat → Hoch → Mittel → Niedrig	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			
	Status Vision Strategisches Ziel Qualitatives Ziel Qualitatives Ziel Idee Erledigt Abgebrochen träge im InfoPainter Str	Hoch Mittel Niedrig	Mittelpreise bei den Hauptsorten um ca. 5% erhöhen. Transporte ev. verstärkt auslagern an Frächter. Mit den Hauptkunden neue Jahrespreise vereinbaren.	Herr Meierhofer Beginn: 01.02.07 Erledigt bis: 31.07.07			